

EGEN
FABRIK I USA

SID 8-9

NY FABRIK
I KINA

SID 16-17

polykemi 
BRINGS OUT THE BEST IN PLASTICS

June 19, 2021

Polykemi Compounds (Chongqing) Co., Ltd.
New Factory Ground Breaking Ceremony

柏力开米复合塑料(重庆)有限公司
新建厂房奠基



以 Hugo 开创精神
柏力开米复合塑料(重庆)有限公司
奠基
公元二零二一年六月十九日

Text på stenen:
We continue the path laid out by Hugo


polykemi

Polynews

NR 2 / 2021

UT I DET OKÄNDA – MOT FRAMTIDEN...



VD, OLA HUGOSON

Det är med uttröttat sinne som smutskastningsdebatten i Ystad Allehanda följts sedan senaste numret av Polynews, och inte blir det bättre om man även läser de politiska insändarna från grannkommunerna. För en utomstående tycks det vara com-il-faut och en mer eller mindre intränad reflex hos de flesta insändarskribenterna att misstolka, missförstå och mer eller mindre förringa/förlöjliga de med annan åsikt. Faktum är att "debatten" är så in i bomben tråkig att undertecknad förlorat allt intresse för densamma och kommer inte att orda mer om den i detta nummer.

Dock skulle jag vilja uppmana eventuella läsare som är involverade i det politiska spelet att ta en allvarlig funderare över nyttan och effekten av den gällande debattnivån. Blir våra kommuner bättre på detta sätt? Ökar samhällsnyttan genom ständigt "inpinkande av revir" i åsikter och handlingar? Hade diskussionerna tillåtits att föras på detta sätt i näringslivet hade inte mycket konstruktivt blivit gjort... Jag gör därför som vår Kung och "vänder blad"!

Hur ser dagsläget ut inom vårt företag?
Orderläget är fortfarande mycket gott på alla marknader och **produktionen** i Ystad och Kunshan håller takten uppe med nya "rekord" allt som oftast, och detta utan att det påverkar vår levererade kvalitet! Fantastiskt och värt allt beröm!

En grupp medarbetare som under året verkligen fått kämpa är medarbetarna inom **Inköp**. De förhoppningar om lättnader i tillgänglighet av råmaterial som funnits har kommit på skam och allokeringarna fortsätter och nya "force majeure" har inkommit i räligen takt. Fraktpriserna från Asien och till USA har inte heller visat på någon försvagning, så läget är minst kärvt. Detta till trots har Inköp, så här långt, lyckats förse oss med tillräckliga volymer för att kunna tillmötesgå våra kunder. Några nya avtal med leveranser på kort sikt finns det dock inga möjligheter att ta just nu...

En lätt travesti på Erich Maria Remarques "På västfronten intet nytt" summerar läget för Rondo Plast spol SROs projekt i **Tjeckien**, inte mycket nytt att rapportera – vi väntar fortfarande på myndigheternas beslut och godkännanden!

Tyvärr är rapporten kring de från **JiHå-Plast** inköpta foliextrudrarna likadan. Alla tings dj-lighet tycks samla sig kring detta projekt och förseningarna av olika utrustningar börjar tära på tålmodet och någon quick fix verkar det inte heller vara.

Likaså kan det konstateras att den **nya återvinningsutrustningen för Rondo Plast** visat sig att vara mer av en Albatross än den "Messias" som den planerades att vara. Den tyska leverantören har ännu inte lyckats säkerställa drift i enlighet med överenskomna paramet-

rar och tvivlet börjar sprida sig i leden. Inte heller har humöret blivit bättre av att en annan tysk leverantör misslyckats på samma sätt med leveransen och installationen av en **ny stor kvarn** för malning av plastdetaljer och vårt eget internavfall. Suck, det börjar bli lite mycket nu, men vi står inte handfallna!

Mera glädjande är att avtestning och igångsättande av både det nya vattentornet för **sprinklersystemet och kylvattenprojektet** går positivt framåt. Sprinklersystemet är i stort godkänt och certifierat och vattendomen har vunnit laga kraft för kylvattnet. Det senare är under försiktig igångkörning och beräknas vara i full drift när detta läses! Skönt!

Ytterst positivt är även det fortsatta arbetet kring företagets största investeringar någonsin, **de nya fabrikena** i USA och Kina, men mer om detta på annan plats i detta nummer.

En annan **positiv trend** som fortsatt, är att antalet medarbetare ökat sedan förra numret och de nya i Ystad presenteras på sedvanligt sätt separat! Fortsättningsarbetet med Golden Globe (5- & 10-årsvisioner) har fortsatt med insamlande av resursbehov från de olika avdelningarna i Ystad. I all enkelhet kan läget summeras så, att vi inte räknar med att bli färre medarbetare i Ystad de närmsta 10 åren.

Fick mig relaterat av en kollega som följer saker och ting via Facebook (vilket jag inte gör) att när vi presenterade vårt USA-projekt så kommenterades det av någon med att ”ännu ett företag som överger Ystad” och denne någon kan inte ha mer fel i sitt antagande, Ystad är navet i vår verksamhet!

En stor förändring i vår organisation, som för mig personligen, kommer att kännas långt in i hjärteroten är att vår tekniske chef **Peter Åkesson** beslutat sig för att lämna sin tjänst den 30/6 2021. Peter är nog en av de medarbetare inom Produktionen som provat på flest tjänster, allt ifrån maskinoperatör, labbpersonal, produktionschefsassistent, utvecklingschef, produktionschef till Teknisk chef. Och när Jag och Lars tog över ansvaret från Hugo 1997 blev Peter snabbt en viktig person i utvecklingen av företaget. Så även om det kommer att kännas tomt den 1 juli så önskar jag Peter all lycka i framtiden och att Peter med sin vilja och förmåga kommer att forma denna till något verkligt bra råder i mina ögon inget tvivel! Hoppas bara att Peter inte får för sig att återuppleva strapatsen att ensam i kanot utan följevått korsa Bornholmsgattet, för sån tur

har man nog bara en gång i livet...

I samband med Peters avgång har **Herman Hugosson utsetts till ny Teknisk chef** och högst ansvarig för vårt produktionssystem. Det är vår övertygelse att Herman kommer växa in rollen tillsammans med övriga ”äldre” kollegor och med stöd från oss alla.

Samma dag, 1 juli, kommer **Oscar Hugosson** att överta rollen som **VD för Scanfill AB** från undertecknad. Detta är en process som pågått ett tag och i ärlighetens namn är Oscar betydligt bättre insatt i Scanfills verksamhet än företrädaren och kommer härmed på ett ännu kraftfullare sätt kunna ställa ”krav” på Scanfills huvudleverantör Polykemi AB...

I samband med att USA-projektet tagit form har även **Johan Hugosson** utnämnts till **CEO för Polykemi Inc** och är därmed officiellt ansvarig för verksamheten i USA.

Vill på detta sätt önska alla lycka till med framtiden!

Slutligen - alla, ingen nämnd och ingen glömd, runt om i vår organisation skall ha all heder och uppskattning för det engagemang och de insatser som gjorts under första halvåret 2021. Situationen har inte varit en ”walk in the park” men med gemensamma ansträngningar har resultat blivit verkligt bra.

Vill därför passa på att önska alla medarbetare och övriga läsare av Polynews en underbart skön, varm, solig och avkopplande sommar och semester (när denna nu än infaller) och ser redan fram emot att vi tillsammans tar oss an andra halvårets utmaning!

Skön sommar önskas till alla!



Ola Hugosson



NYANSTÄLLDA

Hej,

Mitt namn är Niklas Linde, är 31 år och bor i Ystad, där jag också är uppvuxen och alltid haft 271 som mitt postnummer.

När jag var yngre arbetade jag med telemarketing under en period, sedan följde flera år av försäljning på mässor och andra evenemang med ett annat företag. Produkterna som vi sålde importerades och såldes sedan i Norden där kundgruppen mestadels var privatpersoner. Detta var mycket intressant, roligt, lärorikt och jag fick samtidigt se många både större och mindre städer i Sverige, Norge och Danmark.

Efter mina 11 år på resande fot finns det inte många Scandichotell jag inte bott på eller vägar jag inte kört på. För två år sedan beslutade jag mig för ett "vanligt arbete" och började då arbeta på Hyr in i Malmö.

Hyr in arbetar med maskinuthyrning gentemot företag inom byggbranschen. Min tjänst var avtalssäljare och platschef på depån i Malmö. Precis som kapitlet som startar nu på Scanfill så hade jag då ingen större produkt- eller branschkunnskap. Det jag tar med mig från min tid på Hyr in är en starkare känsla av att vara orädd, djupare kunskap i kundbehov och problemlösning. Hyrbranschen är i ständig rörelse där begreppet flexibilitet får en helt ny innebörd. Jag har lärt mig vikten av ett brett kontaktnätverk där man aldrig ska vara rädd att fråga.

På hemmaplan bor jag med min sambo Emilia sedan 14 år tillbaka. Vi har alltid haft ett stort intresse för att se olika platser i världen och har rest mycket tillsammans. Min stora hobby är framförallt golf. Jag har alltid haft ett stort intresse för affärer och ekonomi. Nu ser jag fram emot att lära känna er, företaget, produkterna och kunderna.

Niklas Linde

	Namn	Anställningsform	Avgångsdatum
	Christian Schröder	Tillsvidare	2021-03-16
	Mathias Andersson	Provanställd	2021-04-01
	Alexander Andersson	Provanställd	2021-04-25
	Johan Nordin	Tillsvidare	2021-05-12



Hej,

Jag heter Zdenko Rozic och jag är 54 år gammal. Sedan 1993 bor jag i Sverige och 2006 flyttade jag till min nuvarande hemort, Arlöv, där jag bor med min sambo och har två vuxna barn i Malmö.

Jag är utbildad flygtekniker och har jobbat inom flygbranschen tidigare, men livet hade andra planer för mig. I Sverige fick jag jobba som tekniker inom maskinteknik, konstruktionsteknik, och har arbetat som säljare, företagsägare och butiksägare. För mig är det viktigt med fortsatt utveckling och jag hoppas att min erfarenhet och vilja för utveckling kan göra skillnad hos er på Polykemi.

På fritiden kopplar jag av med trädgårdsinredning, snickeri, husformning och hittar alltid på nya projekt (något som inte alltid godkänns av kvinnan i huset), dessutom har jag alltid varit intresserad för konst - jag älskar att måla tavlor i akryl och olja.

Till sist vill säga att jag är tacksam för de två första trevliga veckorna här med alla härliga, positivt inställda medarbetare. Jag ser fram emot att bidra med mina insatser och bli en del av Polykemi-koncernen.

Zdenko Rozic



Hej,

Mitt namn är Isak Andersson och jag är 22 år. Jag är född och uppvuxen i Vinslöv som ligger i norra Skåne, men sedan ett par veckor tillbaka bor jag i Ystad.

Jag har under två års tid studerat till polymeringenjör på yrkeshögskolan i Jönköping och tog examen i maj. Innan dess har jag jobbat som säljare i en sportfiskebutik och även jobbat som maskinoperatör.

På min fritid är jag mycket ute i naturen och fiskar. Fisket är en väldigt stor del av mitt liv. Det blir även en del fiskeresor utomlands. Utöver fisket så är även handbollen ett stort intresse. Jag började spela igen förra året efter många års uppehåll.

Jag ska nu börja jobba som tekniker här på Polykemi. Till en början kommer det bli mycket interna projekt och tester av olika kvalitéer.

Isak Andersson

forts. på sida 6



DENNIS MOBERG

Befattning: Drift och underhåll

Ålder: 38 år

Bor i: Skurup

Intresse:

Motorcyklar, modellflyg & träning



**SEBASTIAN OLSSON
HANSSON**

Befattning: Maskinoperatör

Ålder: 22 år

Bor i: Ystad

Intresse: Träning & gym



MARKUS MÅRTENSSON

Befattning: Maskinoperatör

Ålder: 46 år

Bor i: Rydsgård

Intresse: Sport & träning



JIMMY JOHANSSON

Befattning: Maskinoperatör

Ålder: 40 år

Bor i: Tomelilla

Intresse: Padel



DANIEL WAHLGREN

Befattning: Maskinoperatör

Ålder: 32 år

Bor i: Vallösa

Intresse: Familj, hus & trädgård



CHRISTIAN ELGEMARK

Befattning: Maskinoperatör

Ålder: 31 år

Bor i: Onslunda

Intresse: Hästgård, familj & handboll då Christian är elitutbildad handbollstränare

NYANSTÄLLDA PRODUKTION



WIKTOR JAROSZ

Befattning: Maskinoperatör
Ålder: 35 år
Bor i: Ystad
Intresse: Fiske & hantverk i trä



ANDREAS LARSSON

Befattning: Maskinoperatör
Ålder: 45 år
Bor i: Halland – på gång ner hit
Intresse: Familj & vänner



DENIS HODZIC

Befattning: Maskinoperatör
Ålder: 38 år
Bor i: Tomelilla
Intresse: Snickeri



BIDRAG EFTERLYSES!

Då Polynews är en personaltidning så skulle vi gärna vilja att fler anställda bidrog med roliga historier, kåserier, artiklar, reportage, händelser på Polykemi / Rondo/Scanfill eller något annat värt att veta som ni vill dela med er av, t.ex. en hobby.

Bidragen tages tacksamt emot på Polykemi eller på följande e-mailadresser:

nina.andersson@polykemi.se
roger.espersson@polykemi.se
vendela.hugosson@polykemi.se



POLYKEMI INC ÖPPNAR EGEN FABRIK I USA

POLYKEMI GROUP NU MED EGEN TILLVERKNING PÅ TRE KONTINENTER!



Investeringen i fabriken i Gastonia utanför Charlotte i North Carolina är den största enskilda satsningen i företagets historia.

Polykemi Group investerar närmare 100 miljoner kronor i en egen fabrik i USA. Det är den största enskilda satsningen i företagets historia. Målsättningen är att starta egen tillverkning av plastcompounds redan 2022.

– Vi är väldigt glada över den här affären. Den ökar vår närvaro och ger oss många nya möjligheter på den amerikanska marknaden, säger Johan Hugoson, VD Polykemi Inc.

Amerikanska Polykemi Inc är ett helägt dotterbolag till Polykemi AB och har sedan starten 2013 arbetat för att öppna egen tillverkning av högkvalitativa plastcompounds på den amerikanska marknaden. Nu är affären klar.

– Vårt mål har hela tiden varit att starta upp produktionen i USA och nu har vi nått den milstolpen. Den nya fabriken ligger geografiskt nära våra nuvarande kunder vilket gör att vi får en tydligare närvaro och en ännu starkare kundrelation, säger Johan Hugoson.

Egen tillverkning på tre kontinenter

Investeringen i fabriken i Gastonia utanför Charlotte i North Carolina är den största enskilda satsningen i företagets historia och den lägger grunden för att Polykemi Inc ska kunna växa ytterligare på den amerikanska kontinenten.

Fabriken är cirka 5 000 kvadratmeter och är förberedd för utbyggnad upp till 10 000 kvadratmeter. Den ska utrustas med två produktionslinjer och tillverkningen väntas starta under det andra kvartalet av 2022.

– Den nya fabriken i USA gör att vi har egen tillverkning på tre kontinenter, vilket också innebär att vi har en tydlig kvalitetskontroll. Vi kan garantera samma höga kvalitet på både nyvara och återvunna råvaror, samt samma färgnyans på det material

som levereras från alla våra fabriker. Det gör att vi kan ha ett nära samarbete med kunder vars produktion är uppdelad på olika kontinenter, säger Johan Hugoson.

Egen satsning för framtiden

Polykemi Inc kommer att producera exakt samma material i USA som Polykemi redan gör i Europa och Asien. Dessutom kommer leveransen till de amerikanska kunderna direkt från fabriken i North Carolina, vilket sparar tid, kostnader och miljön.

– Detta är en satsning för framtiden och lägger grunden för att Polykemi Group ska kunna växa ytterligare framöver och bli en självklar aktör även på den amerikanska marknaden för plastcompounds, säger Johan Hugoson.



Martin Eriksson, Business Controller, och Johan Hugoson, VD för Polykemi Inc, under livesändning tillsammans med Gaston County Government för att tillkännage den nya fabriken.

DRAGNING I KONSTKLUBBEN 2021

Vi är så lyckligt lottade som har gott om plats, eftersom intresset för årets dragning i Polykemis Konstklubb var stort. Men det var inget problem, då vi fördelade oss i pentryt och intilliggande konferensrum.

I år, liksom i fjor, började vi med att äta smarriga smörrebröd till lunch från Skånsk Bistro. De lät sig väl smakas, stämningen var god och förväntningarna höga.

Upplägget var likadant i år som de senaste åren, jag tog hjälp av Galleri Ardenno från Torna Hällestad. Han har ett väldigt brett utbud och kontakt med många spännande konstnärer, många av dem lever och verkar i Skåne. Med risk för att vara tjatig, vill jag ändå påminna framför allt er som är nya medlemmar i Konstklubben, att de som inte helt uppskattade sin vinst finns möjlighet att göra en utflykt till Torna Hällestad och byta till ett annat alster istället, inom ett år.

I år hade Andreas Bergman turen på sin sida och vann första pris, en tavla av Bertil Vallien, Shadows. Grattis!

Vi välkomnar gärna nya medlemmar, enda kravet är att du är anställd på Polykemi, Rondo eller Scanfill.

Vinnare 2021-05-07

Vinst nr	Namn	Andelsnr	Tavla nr
1	Andreas Bergman	13	1
2	Herman Hugosson	18	2
3	Thomas Hellqvist	23	5
4	Magnus Nilsson	29	3
5	Eira Jönsson	34	13
6	Jonny Gummesson	37	4
7	Eira Jönsson	36	E2
8	Therese Broman	60	6
9	Fredrik Holst	91	10
10	Herman Hugosson	17	7
11	Carina Hagström	62	9
12	Karl Banke	9	8
13	Johnny Lindén	48	12
14	Håkan Jakobsson	78	11

Extradragning 2021-05-07 (ej vunnit 2017 eller tidigare)

1	Eira Jönsson	35	E1
---	--------------	----	----

Boel Hugoson



Första- och andrapris – Andreas Bergman och Herman Hugosson.





Thomas Hellqvist vann tredjepriset.



Eira Jönsson med ett av sina tre pris.



Fredrik Holst.



Carina Hagström vann glaskonst av Bertil Vallien.



Karl Banke.



Johnny Lindén.



Ola håller tillgodo av smarriga smörgåsar.



EN ANNORLUNDA DAG PÅ JOBBET



DEN FJÄRDE JUNI GICK ANTON ANDERSSON TILL JOBBET, SOM TRUCKFÖRARE PÅ POLYKEMI, PRECIS SOM VANLIGT – MEN DET VISADE SIG BLI EN ALLT ANNAT ÄN NORMAL ARBETSDAG...

Den första bilen som Anton skulle lossa denna dag, var en bil från Torslanda. När han lyfte ner en av lastpallarna fick han syn på fem små hjälplösa fågelungar i ett litet fågelbo. De stackars fågelföräldrarna blev väl rädda när pallen skulle lastas på bilen och flög sin väg. Vilken tur att Anton upptäckte ungarna!

Då Anton är en riktig djurvän satte han igång att googla ”rädda fågelungar” och fick upp resultatet KFV – Katastrofhjälp fåglar och vilt. Han fick telefonnumret till en av medlemmarna, Catharina Lundberg, som talade om hur han skulle sköta om fåglarna tills vidare. Hon ringde också till Arken Zoo som kom över med hundmat – blötfoder – som Anton kunde mata fågelungarna med under dagen.

Det gick riktigt bra att mata med blöt hundmat då fåglarna var så pass stora att de själva kunde äta, i alla fall när maten kom tillräckligt nära näbben. Gissa om Anton var populär när han dök upp hos dem, han blev ju deras extrapappa för en dag.

När dagen var slut begav sig Anton till Gärsnäs med ett bo ungar bredvid sig i bilen. Det blev en högljudd färd då de pep oavbrutet.

Väl framme hos Catharina Lundberg blev fåglarna installerade i hennes stall och i början fick de matas väldigt ofta, men senare blev de alltmer självgående. Från början visste man inte helt säkert vad det var för fåglar, men efterhand som de vuxit så visade det sig att det var koltrastar.

Helt fantastiskt är att alla fem överlevde och nu har lämnat boet och flugit iväg på nya äventyr.

*Text: Nina Andersson
Bilder: Catharina Lundberg*



Första bilden på fågelungarna i sitt lilla bo.



I tryggt förvar hemma hos Catharina Lundberg.



Sista fågelungen innan den flög iväg.

GOTTA LUV OLD PEOPLE...

A doctor who had been seeing an 80 year old woman for most of her life finally retired. At her next checkup, the new doctor told her to bring a list of all the medicines that had been prescribed for her. As the doctor was looking through these, his eyes grew wide as he realized Grandma had a prescription for birth control pills.

“Mrs. Smith, do you realize these are birth control pills?”

“Yes, they help me sleep at night.”

“Mrs. Smith, I assure you there is absolutely nothing in these that could possibly help you sleep!”

She reached out and patted the young doctor’s knee and said, “Yes, dear, I know that. But every morning, I grind one up and mix it in the glass of orange juice that my 16 year old granddaughter drinks. And believe me; it definitely helps me sleep at night.”

Inskickad av: Ken Larson, Fairbanks, AL, USA

MAN MÅSTE ÄLSKA ÄLDRE PERSONER...

En läkare som hade behandlat en 80 årig kvinna i större delen av hennes liv gick slutligen i pension. Inför hennes nästa besök bad den nye läkaren henne att ta med en lista på alla mediciner som skrivits ut för henne. Läkaren läste igenom denna och hans ögon blev stora när han förstod att farmor hade recept för p-piller.

”Fru Smith, förstår ni att dessa är p-piller?”

”Ja, dom hjälper mig att sova gott om nätterna.”

”Fru Smith, jag försäkrar er att där är absolut ingenting i dessa som kan hjälpa er att sova!”

Hon sträcker sig fram och klappar den unge läkarens knä och säger, ”Ja käre vän jag vet det, men varje morgon mal jag sönder en och blandar det i ett glas apelsinjuice som min 16-åriga dotterdotter dricker. Och tro mig, det hjälper mig definitivt att sova om nätterna.”

Översatt av: Ola Hugoson

KOMMENTAR TILL POLYKEMIKONCERNENS HELÅRSRESULTAT 2020

Polykemi AB / Koncernen

Koncernens och moderföretagets omsättning har som en följd av Covid-19-pandemin minskat med cirka 200 mkr jämfört med 2018 och 2019. Större delen av minskningen skedde under andra kvartalet, varefter utvecklingen varit uppåtgående. Resultatet kvarstår, trots den minskade försäljningen, på en fortsatt hög nivå.

All produktion inom koncernen utförs av moderföretaget i Sverige och dotterföretaget i Kina medan övriga dotterföretag är renodlade försäljningsföretag.

De senaste årens framgångsrikt bedrivna arbete med att öka volymleveranserna planeras fortsätta med oförminskat fokus under 2021. Bortsett från fortsatt rådande osäkerhet kring vad den globala spridningen av viruset Covid-19 kommer att medföra finns inga indikationer på att den långsiktigt positiva trend, som inleddes 2014, kommer att brytas. Kommande konsekvenser av Covid-19 är omöjliga att exakt bedöma, men det finns i nuläget inga indikationer på något större omsättnings- eller resultatbortfall under 2021 som en följd härav.

Miljö och kvalitet

Tillverkningsenheterna i Sverige och Kina samt dotterföretagen Rondo Plast AB och Polykemi Inc är certifierade användare av såväl kvalitetssystemet ISO 9001 som miljöledningssystemet ISO 14001, vilket ger optimala möjligheter till en såväl lönsam som kvalitets- och miljömässigt bedriven verksamhet. Koncernen bedriver inte någon tillståndspliktig verksamhet.

Hållbarhetsrapport

Moderföretaget har upprättat en separat hållbarhetsrapport enligt bestämmelserna i 6:e och 7:e kapitlen i Årsredovisningslagen. Rapporten är benämnd "Hållbarhetsredovisning 2020" och har 2021-04-14 publicerats på företagets hemsida www.polykemi.se.

Rondo Plast AB

Omsättningen har minskat kraftigt under 2020 vilket till stor del får anses vara orsakat av den fortfarande pågående pandemin. Omsättningsminskningen har även fått genomslag på rörelseresultatet, vilket dock har visat en förhållandevis mindre minskning än vad som är fallet för omsättningen. Rörelseresultatet uppgår för 2020 till 3,4% av omsättningen (föreg. år 3,2%).

Förutsättningarna för företagets verksamhet bedöms som gynnsamma genom fortsatt ökad efterfrågan på högkvalitativa återvunna compounds. Det prioriterade arbetet med att hitta nya högkvalitativa råvarukällor, vilka är en grundförutsättning för att kunna tillgodose kundernas kvalitetskrav, kommer att ligga kvar på en oförändrat högprioriterad nivå under 2021. Det är företagsledningens bedömning att såväl omsättning som redovisat resultat kommer att visa högre siffror för 2021 än vad som var fallet för 2020. Förutsättningen för detta är att de negativa effekterna av Covid-19-pandemin inte blir mera omfattande än vad som var fallet under 2020.

Scanfill AB

Den mångåriga trenden med kraftiga omsättningsökningar och ökande rörelseresultat bröts 2020 vilket till stor del får anses vara orsakat av den fortfarande pågående pandemin. Resultatmässigt är minskningen från i fjol relativt liten. Årets rörelseresultat uppgår till 3,8 mkr (9,3%) vilket kan jämföras med fjolårets 4,0 mkr (7,5%).

Det långsiktiga arbetet med befintliga kontakter och potentiella projekt har, så gott det har låtit sig göras med anledning av Covid-19-pandemin, fortsatt kontinuerligt under 2020. Omsättnings- och resultatutvecklingen under senare delen av 2020, kombinerat med vetskapen om de affärer som förväntas falla på plats under 2021, innebär att företagsledningen, trots den fortfarande pågående pandemin, bedömer att förutsättningarna för omsättning och resultat 2021 i nivå med de senaste åren, som goda. Förutsättningen för detta är, att de negativa effekterna av Covid-19-pandemin inte blir mera omfattande än vad som var fallet under 2020.

Polykemi Compounds Corporation Ltd

Har omsatt obetydligt mindre än 2018 och 2019, men har resultatmässigt haft ett bättre utfall än de närmast föregående åren. Främsta orsaken till detta är förbättrade marginaler. Resultatet i förhållande till omsättningen är fortfarande högre än för koncernen som helhet.

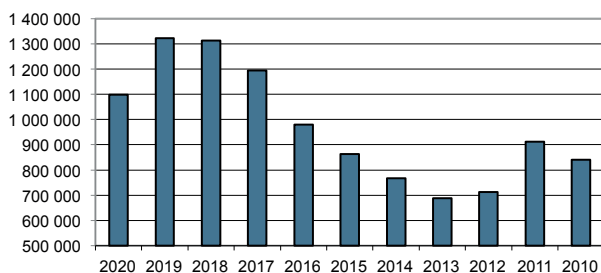
Övriga koncernföretag

De utländska försäljningsdotterföretagen, Polykemi GmbH i Tyskland, Polykemi Spol S.R.O. i Tjeckien, Polykemi ApS i Danmark och Polykemi Inc i USA, har sammantaget haft ett resultatmässigt utfall som varit betydligt bättre än för 2019. Här är det framför allt enheterna i USA och Tjeckien som har lyckats med förhållandevis kraftiga resultatökningar.

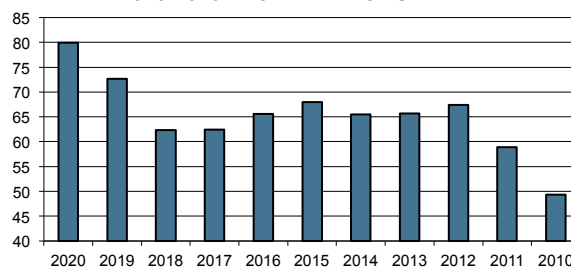


Ola Hugoson
VD

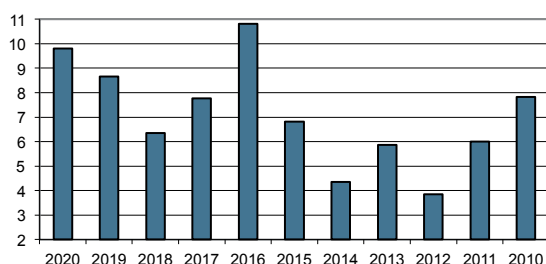
OMSÄTTNING (1 000 SEK)
2010-2020 - POLYKEMIKONCERNEN



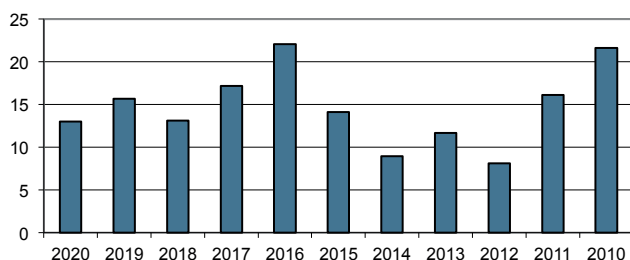
SOLIDITET (%)
2010-2020 - POLYKEMIKONCERNEN



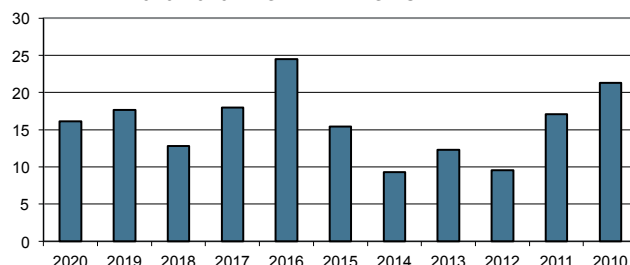
NETTORESULTAT I % AV OMSÄTTNING
2010-2020 - POLYKEMIKONCERNEN



AVKASTNING PÅ EGET KAPITAL (%)
2010-2020 - POLYKEMIKONCERNEN



AVKASTNING PÅ ARBETANDE EGET KAPITAL (%)
2010-2020 - POLYKEMIKONCERNEN



YTTERLIGARE EN FABRIK I KINA

RÄKNAR MED ATT ÖPPNA FABRIK I CHONGQING 2022

Den nya fabriken i Chongqing skapar både starkare kundrelationer och en förbättrad service i regionen.



POLYKEMI GROUP FORTSÄTTER ATT VÄXA INTERNATIONELLT. SAMTIDIGT SOM FÖRETAGET GÖR EN SATSNING I USA, SÅ FÄRDIGSTÄLLS YTTERLIGARE EN TILLVERKNINGS-ENHET I KINA. MÅLSÄTTNINGEN ÄR ATT STARTA PRODUKTIONEN REDAN 2022.

– Efterfrågan av våra högkvalitativa material är stor och vi öppnar nu upp även i centrala Kina för att kunna ge kunderna en ännu snabbare och bättre service, förklarar VD Magnus Lindahl.

Polykemi Compounds i Kunshan utanför Shanghai har sedan starten 2005 vuxit sig allt starkare på den kinesiska marknaden. 2019 invigdes en tredje fabriksutbyggnad i Kunshan och nu-

mera produceras kundanpassade plastcompounds av högsta kvalitet, baserat på ny plastråvara och högkvalitativt återvunna råvaror, både av Polykemi Compounds men även för Polykemis dotterbolag Rondo Plast AB och Scanfill AB.

Från och med 2022 kommer Polykemi Group att stärka sin närvaro i Kina ytterligare och öppna en ny produktionsenhet i

Chongqing, beläget 160 mil västerut från Kunshan. Företaget har under närmare tio års tid redan haft ett försäljningskontor i Chongqing, i den folkrika Sichuanprovinsen i centrala Kina, och den nya fabriken skapar både starkare kundrelationer och en förbättrad service i regionen.

– Många av våra kunder och deras underleverantörer finns i området. Med en fabrik i Chongqing kan vi säkerställa leveranstider och garantera samma höga kvalitet på både nyvara och återvunna råvaror, förklarar Magnus Lindahl, VD för Polykemi Compounds Kunshan.

– Vi kan också säkerställa att kunder som har sin produktion uppdelad på flera kontinenter får exakt samma högkvalitativa helhetskoncept, oavsett om de har sin tillverkning i Asien, USA eller Europa.

Tillverkning på tre kontinenter 2022

Den 9 300 kvadratmeter stora fabriken kommer att producera

både nyvara och återvunna compounds. Målsättningen är att starta produktionen det första kvartalet 2022.

– Det finns ett ökande intresse för högkvalitativt återvunnet material i Kina och i kombination med våra kundanpassade plastcompounds, baserade på nyvara, räknar vi med att kunna producera betydande volymer i Chongqing. Detta är en medveten strategi där vi arbetar för att vara geografiskt nära våra kunder och ha en bred bas med kunskap på flera kontinenter i en ständigt föränderlig värld, säger Magnus Lindahl.

– Vår grundare Hugo Jönsson var med och lade fast nästa steg i visionen om Kina redan år 2004 och det är med stor glädje och stolthet vi nu går in i projektet. Att etableringen i Chongqing sammanfaller med satsningen i USA understryker vår beslutssamhet att vara en partner i både öst och väst. Det är vår familjs övertygelse om att dessa steg är rätt riktning i gruppens utveckling, säger Ola Hugoson, VD och del av ägarfamiljen.



Den nya fabriken är 9 300 m² och kommer att producera både nyvara och återvunna compounds.

MARKETING... EXPLAINED

One buzzword in today's business world is:
MARKETING 101.

However, people often ask for a simple explanation of
"Marketing". Well, here it is:

* You're a woman and you see a handsome guy at a party.
You go up to him and say, "I'm fantastic in bed."

That's Direct Marketing.

* You're at a party with a bunch of friends and see a handsome guy. One of your friends goes up to him and, pointing at you, says, "She's fantastic in bed."

That's Advertising.

* You see a handsome guy at a party. You go up to him and get his telephone number. The next day you call and say, "Hi, I'm fantastic in bed."

That's Telemarketing.

* You see a guy at a party. You straighten your dress, walk up to him and pour him a drink and you say, "May I?" and reach up to straighten his tie, brushing your breast lightly against his arm, and then say, "By the way, I'm fantastic in bed."

That's Public Relations.

* You see a guy at a party and he is handsome. He walks up to you and says, "I hear you're fantastic in bed."

That's Brand Recognition.

* You're at a party and see a handsome guy. He fancies you, but you talk him into going home with your friend.

That's a Sales Rep.

* Your friend can't satisfy him so she calls you.

That's Tech Support.

* You're on your way to a party when you realize that there could be handsome men in all these houses you're passing, so you climb onto the roof of one situated towards the center and shout at the top of your lungs, "I'm fantastic in bed!"

That's Facebook.

* You are at a party; this old man walks up to you and grabs your ass.

That's Donald Trump.

* You didn't mind it, but twenty years later your attorney decides that you were offended and you are awarded a settlement.

That's America.

Insänt av Ken Larson, North Pole, Alaska, USA

MARKNADSFÖRING... FÖRKLARAT

Ett modeord i dagens affärsliv är:
MARKNADSFÖRING.

Fast folk i allmänhet brukar fråga efter en enkel förklaring.
Så här är det;

* Du är en kvinna och du ser en snygg kille på en fest. Du går fram till honom och säger, "Jag är fantastisk i sängen."

Det är direkt marknadsföring.

* Du är på en fest med kompisar och ser en snygg kille. En av dina vänner går fram till honom, pekar ut dig och säger, "Hon är fantastisk i sängen."

Det är reklam.

* Du ser en snygg kille på en fest. Du går fram till honom och ger honom ditt telefonnummer. Nästa dag ringer du och säger, "Hej, jag är fantastisk i sängen."

Det är telefonförsäljning.

* Du ser en kille på en fest. Du rättar till din klänning, går fram och håller upp en drink och säger, "Får jag lov?" och böjer dig fram och rättar hans slips, stryker dina bröst lätt mot hans arm och säger, "Förresten, jag är fantastisk i sängen."

Det är relationsskapande.

* Du ser en kille på en fest och han är snygg. Han kommer fram och säger, "Jag har hört att du är fantastisk i sängen."

Det är varumärkesigenkänning.

* Du är på en fest och ser en snygg kille. Han gillar dig, men du övertalar honom att gå hem med din kompis.

Det är en försäljare.

* Din kompis kan inte tillfredsställa honom så hon ringer dig.

Det är teknisk support.

* Du är på väg till en fest när du inser att där kan vara snygga män i alla husen som du passerar, så du kliver upp på taket på ett av husen som är i centrum och skriker för full hals, "Jag är fantastisk i sängen."

Det är Facebook.

* Du är på en fest och en äldre man kommer fram och tar tag i din rumpa.

Det är Donald Trump.

* Du brydde dig inte om det, men tjugo år senare bestämmer din advokat att du har blivit förolämpad och du får ett skadestånd.

Det är Amerika.

"Översatt av" Ola Hugoson

ROLIGA HISTORIER

En äldre man och hans fru satt på en restaurang. Endast mannen beställde mat från servitrisen och när han fick in sin mat skar han försiktigt upp den i två exakt lika stora delar och hällde sedan över hälften av innehållet i sitt glas till sin fru. Servitrisen noterade att frun inte åt av sin halva av maten och sa:

- Åh, vad gulligt av er att dela på maten, men varför äter du inte?
- Jag väntar på tänderna, svarade frun.

Det kom in en amerikanare i en fruktaffär i Göteborg. Han tog upp en melon och frågade:
– Är det här de största äpplen ni har?
Då hälsknade frukthandlaren till och sa:
– Var snäll och peta inte på vindruvorna!

Det var för längesen när de grävde gravar för hand. Två dödgrävare grävde och så blev de trötta och satte sig på kanten av graven och dinglade med benen.

Plötsligt dök det upp en gubbe som skulle gå och besöka en grav, och när han fick syn på dödgrävarna som satt där i godan ro, så stannade han och stirrade och sa:

- Är ni så bra att ni kan sitta uppe???

- Jaså, ni rymde från fängelset.
- Ja, jag tog mig den friheten.

- Igår sköt jag en hare med gevär, på hundra meter!
- Är ditt gevär så långt?
- Nej, jag menar att jag sköt med gevär en hare på hundra meter!
- Jaså? Finns det så stora harar?
- Nej! Alltså, jag sköt på hundra meter en hare med gevär!
- Oj! Då hade du tur att haren inte sköt först!

- Vet doktorn något säkert medel för att undvika att bli med barn?
- Drick hallonsaft.
- Jaså, hjälper det? Ska det vara före eller efter?
- I stället för.

En norrman på besök i Sverige ville åka taxi, eftersom han hade hört att svenska taxichaufförer körde över pensionärer. Norrmannen frågade taxichauffören om det stämde.
Taxichauffören bestämde sig för att skoja med norrmannen och sa ja. Under färden såg taxichauffören en gammal man komma gående och han körde alldeles bredvid honom och sa till norrmannen:
– Jäklar, jag missade honom.
– Det gör inget, jag fick honom med bakkörren.

Inskickade av Sven Karlsson, Skillinge.

Vi önskar alla Polynewsläsare en

GLAD SOMMAR!



POLYNEWS ÄR EN PERSONALTIDNING FÖR:

polykemi 

POLYKEMI AB

Box 14, 271 21 YSTAD

Tfn: 0411-170 30

E-post: polykemi@polykemi.se

rondo 

RONDO PLAST AB

Box 97, 271 22 YSTAD

Tfn: 0411-723 90

E-post: rondo@rondoplast.se

scanfill 

SCANFILL AB

Box 14, 271 21 YSTAD

Tfn: 0411-170 30

E-post: scanfill@scanfill.se

Polynews utkommer 4 ggr/år. Ansvarig utgivare: Ola Hugoson

Redaktionskommittén: Nina Andersson, Roger Espersson och Vendela Hugosson

Notiser, artiklar etc. mottages tacksamt till redaktionskommittén.

Skicka till Polykemi AB eller via e-post till:

nina.andersson@polykemi.se • roger.espersson@polykemi.se • vendela.hugosson@polykemi.se